

## Vendere in negozio

### [obiettivi]

- Acquisire strumenti ed esperienze che consentano ai partecipanti di innovare le proprie competenze nella vendita, nella presentazione dei prodotti, nell'organizzazione di un negozio o di un punto vendita in genere

### [programma]

- **Vendere in negozio**
  - ✓ Il cliente: scoprire i suoi bisogni e le sue motivazioni
  - ✓ Le esigenze del cliente: ascoltare per comunicare
  - ✓ Esercitazione sull'ascolto
  - ✓ Il prodotto e la sua presentazione
  - ✓ Fornire alternative
  - ✓ Gestione delle obiezioni e conclusione
  - ✓ Esercitazione sulla negoziazione
  - ✓ Il post-vendita

### [strumenti rilasciati]

- Cd Video simulazioni di vendita registrate durante la formazione
- Aggiornamenti, approfondimenti, test, esercitazioni applicative

### [durata del corso]

- Aula: 1 incontro di 8 ore

### [quota di iscrizione]

- € 260,00 + IVA, con possibilità di co-finanziamento fino all'80%

### [per informazioni e iscrizioni]

- Tel: 011.5216245
- Mail: [info@consorziozia.com](mailto:info@consorziozia.com)